



Welcome to the 1st RailMates Community meeting

August 30th 2017

Agenda

17.00 – 17.30	Welcome and brief presentation round (GEM)
17.30 - 18.00	Projects & Customers - Who are our potential Customers? & Customer input (JKJ)
18.00 – 18.15	RailMates – How far have we got and what are the next steps? (JKJ)
18.15 – 18.30	RailMates core Values – What’s “behind” (GEM)
18.30 – 19.15	Break with a light meal and refreshments (All)
19.15 - 19.45	RailMates Consultants – Recruitment and profiles (HBE)
19.45 – 20.15	The role of the freelance consultant– freelancer vs employee, consultants Do’s and Don'ts (JKJ & HBE)
20.15 - 20.45	RaCo – Thoughts about our Community (GEM)
20.45 - 21.00	Wrap-Up, Thank you and see you again (HBE, JKJ, GEM)

Presentation round

1. Name (and company)
2. "3 words" on your primary professional area of work



RailMates

PROJECTS, CUSTOMERS, HOW FAR ARE WE & WHAT IS NEXT STEP?

JP-Premium 2. juli 2017

FORSIDE PREMIUM

Indland

INDLAND 02.07.2017 KL. 21:00

Håb for de togrejsende: Største togsatsning nogensinde i gang

Pendlere og togrejsende kan godt begynde at glæde sig. Der investeres næsten 120 mia. kr. i tog, skinner og nye signaler.



Der lægges nye skinner, skiftes signaler og elektrificeres som aldrig før. På Djursland er Keld Røjskjær og hundredvis af andre banebissere lige nu i gang med den største togsatsning nogensinde i Danmark. Foto: Casper Dalhoff

Største togsatsning nogensinde

Hurtigere, bedre og mere præcise tog er på vej for de togrejsende og pendlere.

Aldrig før er der investeret så massivt i togdrift i Danmark som lige nu. I alt løber de igangsatte togprojekter op i **119,1 mia. kr.**, viser en opgørelse, som Transportministeriet har udarbejdet for Jyllands-Posten.

Samtidig med at **der bygges nye jernbaner, letbaner, metro, broer, tunneller, elektrificeres og sættes nye togsignaler op** for 119 mia. kr., er der "kun" sat vejprojekter i gang for knap 38 mia. kr., viser tal fra Vejdirektoratet.

Oven i de 119 mia. kr. kommer **yderligere 6,4 mia. kr. til elektrificering af flere togstrækninger**, der allerede er afsat på finansloven for de kommende år. Desuden skal der købes **nye eltog for mellem 17 og 21 mia. kr.**, hvilket heller ikke er med i regnestykket. Hovedparten af de 27,5 mia. kr. fra aftalen om Togfonden.dk er til gengæld ikke med, da pengene endnu ikke er afsat.

Railway, Light Rail & Metro Projects ...

- Signalprogrammet, S-Bane & Fjernbane, expected completion in 2023
- Elektrificeringsprogrammet, expected completion in 2026
- Ringsted – Femern, expected completion in 2024
- Aarhus Letbane, Phase 1 commissioning Sept. 2017. Expansions are planned.
- Odense Letbane, expected commissioning 2020
- Hovedstadens Letbane, expected commissioning 2024
- City Ring metro projekt, expected commissioning 2019. Expansions are planned.
- Nye eltog
-



Berlingske Business 20. juni 2017

Berlingske Business0,22% C20CAPLIVE≡

KARRIERE

For abonnenter

Farvel til lønmodtageren? Virksomheder spår boom af freelancere

Tirsdag d. 20. juni 2017, kl. 19.00



📷 Topchef for milliardvirksomheden Columbus Thomas Honoré ville egentligt gerne holde antallet af freelancere nede, men arbejdstagerne vil det anderledes. Foto: Bax Lindhardt

*"Et jobliv med projektansættelser og **freelancearbejde i stedet for faste stillinger kan meget vel blive fremtiden** for en stor del af danskerne, der er på arbejdsmarkedet.*

*De seneste fem år har godt hver tredje virksomhed i Berlingskes Toplederpanel set en stigning i antallet af freelancere og projektansættelser. Og **over de næste fem år ventes den udvikling af fortsætte**, lyder det fra knap 40 procent af virksomhederne, der spænder fra it-virksomheder til byggefirmaer og handelsselskaber. Under fem procent mener, at brugen af freelancere vil falde.*

Forandringen giver mulighed for at tage mere arbejde og dermed høste flere lønkroner, men det rummer også risici som et ensomt arbejdsliv og et dårligere sikkerhedsnet ... "

Berlingske Business 26. juni 2017

**Berlingske
Business**C20CAPLIVE≡

RÅDGIVNING
For abonnenter

Topchefer betaler gerne konsulenternes gyldne honorarer

Mandag d. 26. juni 2017, kl. 07.00



»Konsulenterne koster mange penge, men det er ikke dyrt. Dyrt er, når du betaler for mere, end du får,« siger Christian Alsø fra ISS. Foto: Linda Kastrup

Konsulenternes guldalder

Det er pebret at hyre konsulenter til at kigge virksomheden igennem, men et overvældende flertal i Berlingskes topleder-panel siger, at **det er pengene værd. Det er konsulenternes tidsalder, mener eksperter.**

DR2 25. august 2017 8:15

08:15 Sådan er det bare (1:9) ▶



Dansk reportageserie fra 2013 Hvorfor arbejder du egentlig? For langt de fleste danskere er det givet, at den eneste rigtige karriere er som fastansat med 37 timers arbejdsuge mandag-fredag. Men er det virkelig sådan, vi bliver mest glade? Kan vores kroppe holde til det pres, man ligger under, når man er ked af sit job? Og hvorfor er det, at så få danskere vælger at blive iværksættere? Sendt første gang 23.12.2013

VARIGHED: 30 minutter

PRODUKTION: DANMARK, 2013

[-] G HD

KAN SES PÅ DR TV
INDTIL D. 23. SEP. 2017

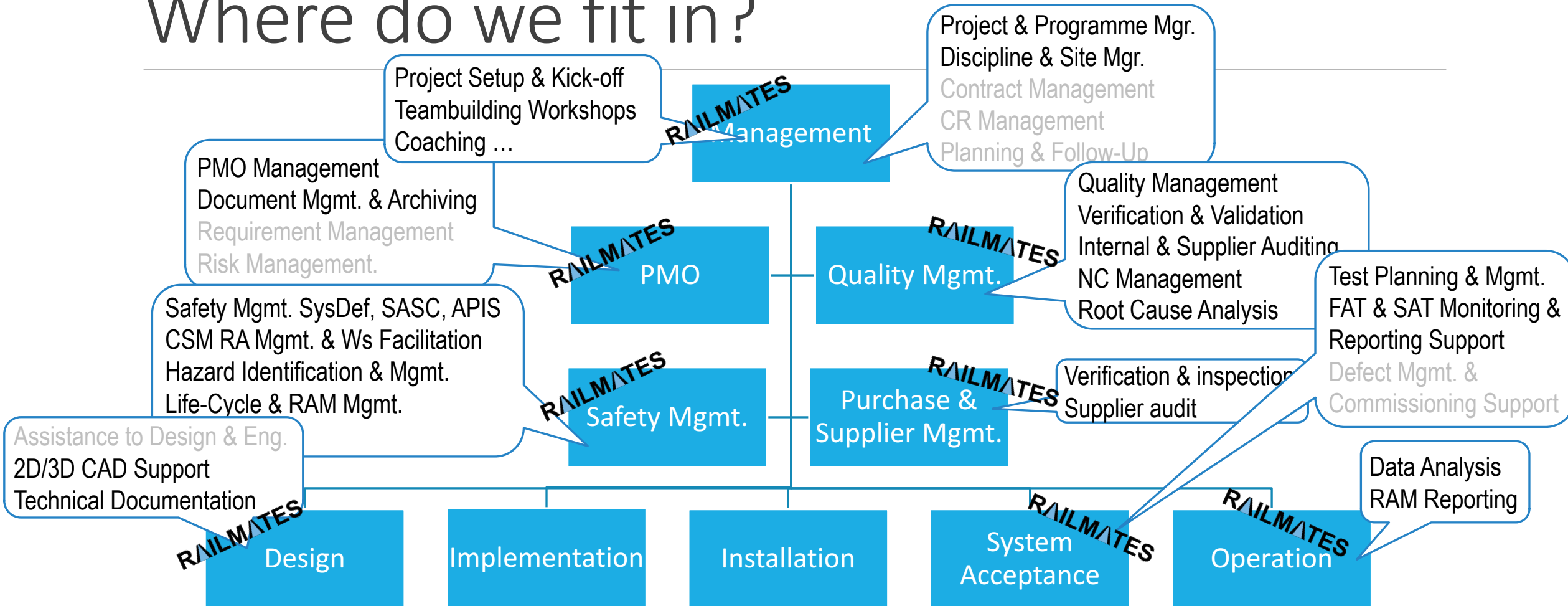
- Danmark har 2.4 mio. lønmodtagere. ... Hver 5'te dansker er ked af jobbet ... "De fleste går på arbejde for at tjene penge og fordi, de skal".
- Vi har en kultur, hvor tryghed er vigtig"
- Martin Thorborg: "Den der vinder i dag, er den der kan lide det man laver"
- Mette Kopp: "Jobsikkerhed er den hellige ko. Jeg vil ikke sige, at den bringer det værste frem i folk; men den holder det bedste i folk tilbage."
- Mette Kopp: "Jeg laver det, jeg allerhelst vil ... Det er svært at skille privat- og arbejdsliv... Der bliver sat ind på alle konti: selvtillid, selvværd i stedet for at der drænes herfra"

<https://www.dr.dk/tv/se/sadan-er-det-bare/-/sadan-er-det-bare-1-9>

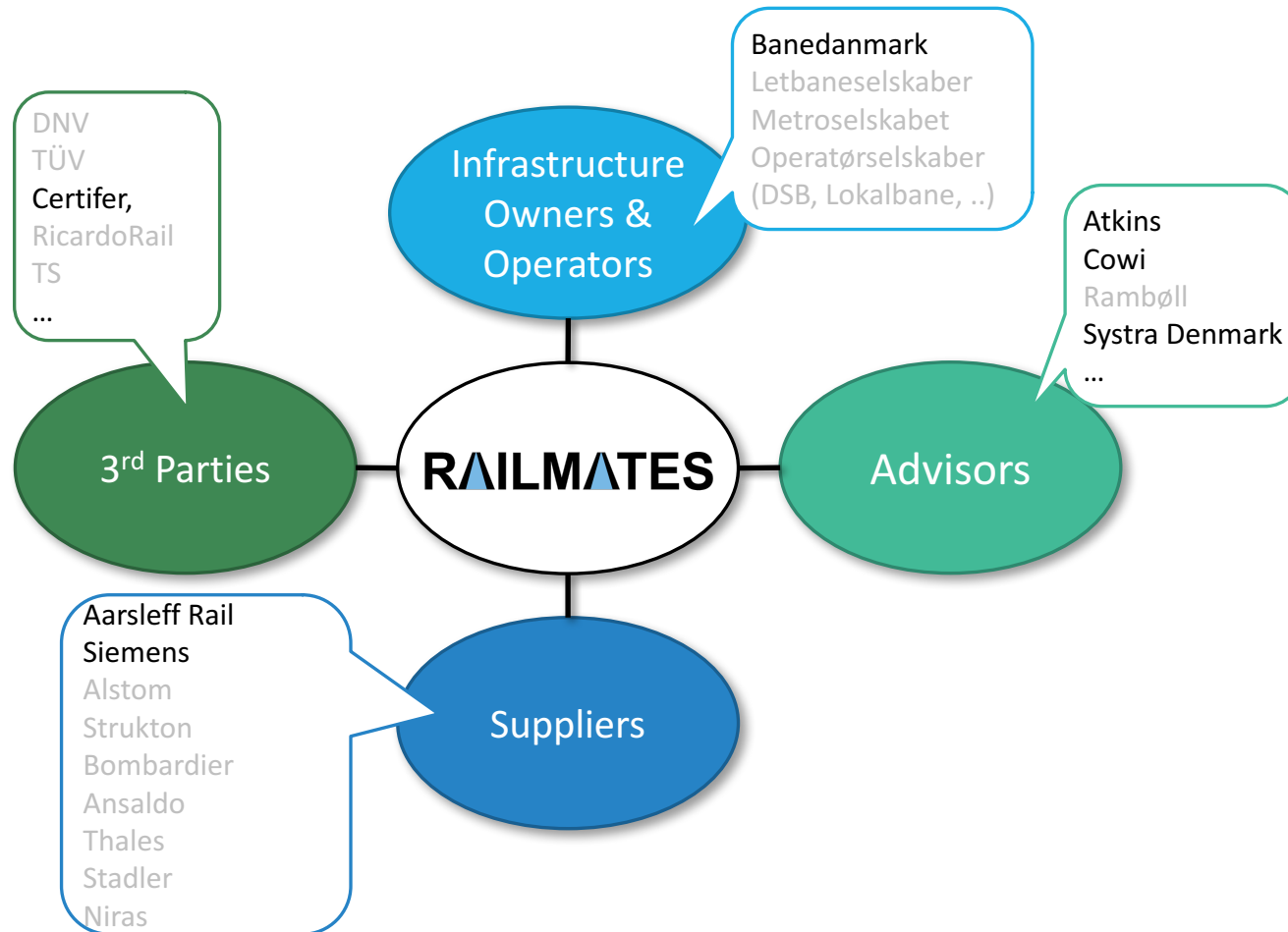
Our Mission

- RailMates is supplier of **Freelance consultants** for the Danish, subsidiary foreign railway companies and their subcontractors.
- RailMates provides consultants with **seniority, extensive (life) experience, key competencies and a professional background** often within the railway industry
- RailMates provides competencies who can **"step-in" where the clients, their advisors, or suppliers experiences a resource gap**
- RailMates consultants are known by: **Professionalism, Quality and Dedication.**

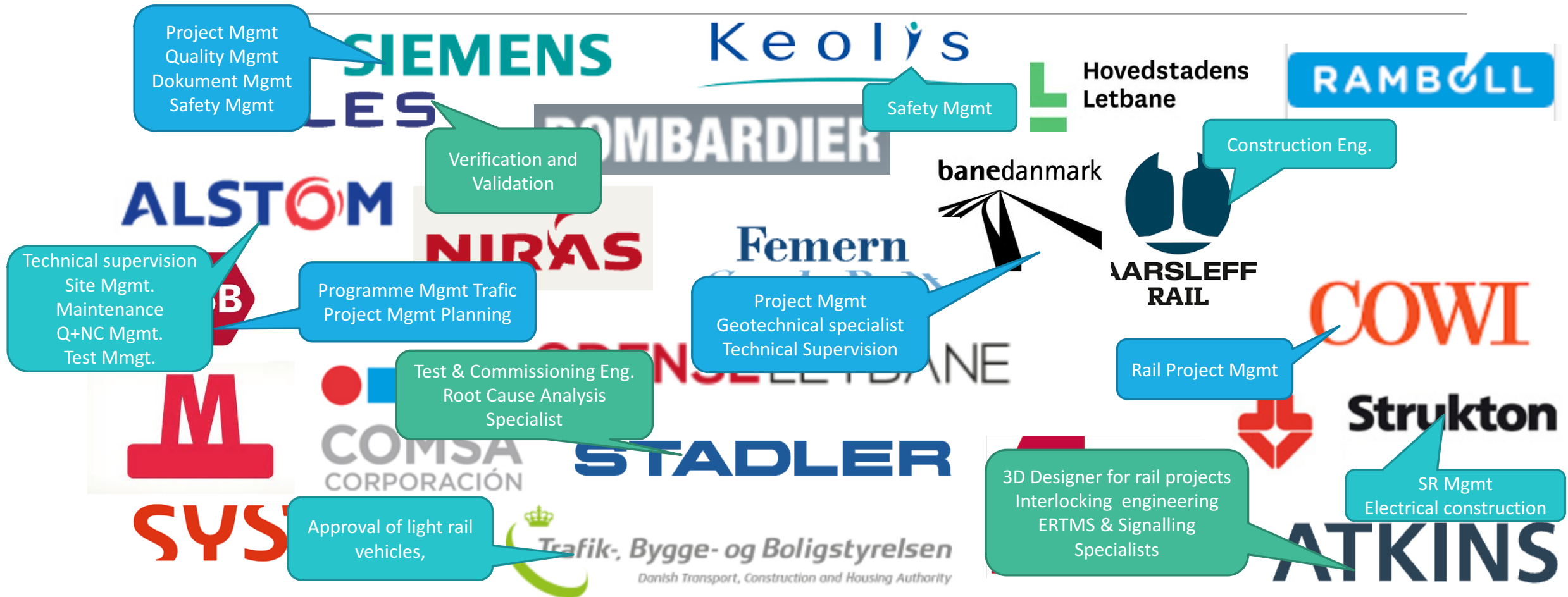
Where do we fit in?



Our Customers



Sales work – what's next?



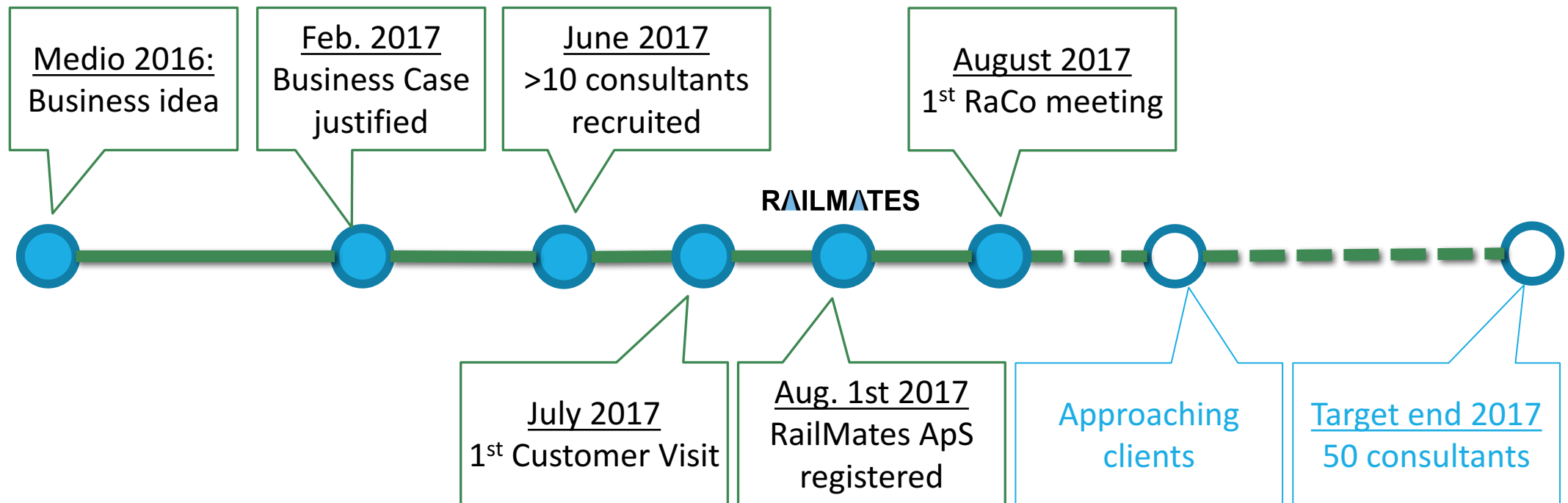


Jepppe Juul Lauridsen, Sektionschef
Banedanmark 16. aug. 2017

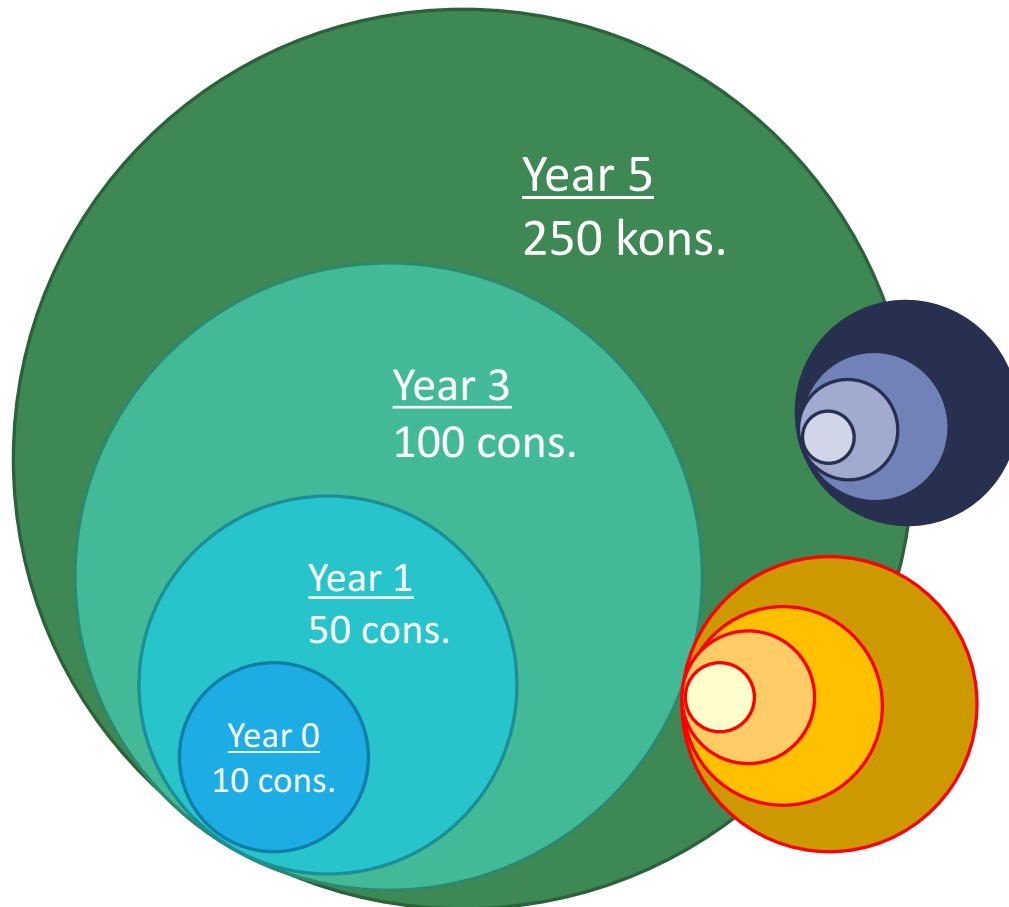
"Det er vanskeligt at finde konsulenter med den nødvendige erfaring inden for jernbanesikkerhedsmæssig risikostyring. Så RailMates har valgt en niche med gode muligheder.

RailMates har skabt et koncept med fokus på værdiskabelse for kunden og ledelsesmæssig hands-on. Det virker overbevisende. Med denne tilgang kan RailMates være med til at gøre en forskel på et fagområde som er kommet for at blive, men som ikke altid bliver integreret tilstrækkeligt godt i et projektforløb. Jeg ser frem til at følge RailMates, som er i proces for at blive optaget på Banedanmarks leverandørliste"

Time schedule



Business Perspective



Future Mate areas?

- WindMates
- AirMates
- ITMates
- SecurityMates

RailMates core Values

Professionalism

Customer Value

Responsible

Skills

Serious

Cooperation

Experience

Quality

Compliance

Reliable

Alignment of expectations

Dedication

Committment

Enthusiasm

Wholeheartedness

We "love" our work

Perseverance

45 minutes

TIME ☺
FOR A
BREAK

Agenda

17.00 – 17.30	Welcome and brief presentation round (GEM)
17.30 - 18.00	Projects & Customers - Who are our potential Customers? & Customer input (JKJ)
18.00 – 18.15	RailMates – How far have we got and what are the next steps? (JKJ)
18.15 – 18.30	RailMates core Values – What’s “behind” (GEM)
18.30 – 19.15	Break with a light meal and refreshments (All)
19.15 - 19.45	RailMates Consultants – Recruitment and profiles (HBE)
19.45 – 20.15	The role of the freelance consultant– freelancer vs employee, consultants Do’s and Don'ts (JKJ & HBE)
20.15 - 20.45	RaCo – Thoughts about our Community (GEM)
20.45 - 21.00	Wrap-Up, Thank you and see you again (HBE, JKJ, GEM)

RailMates

THE ROLE OF THE FREELANCE CONSULTANT– FREELANCER VS
EMPLOYEE, CONSULTANTS DO'S AND DON'TS

RailMates Consultants – Recruitment and profiles

Core areas

- Safety Management
- RAMS
- CSM RA
- TSI
- Project- and quality management
- Requirement specification
- Document handling

Core profiles

- Technical specialists
- Project managers
- Program managers
- RAMS managers
- CAD specialists
- QEHS specialists

RailMates Consultants – Recruitment and profiles

Recruitment methods

- Network
- Linkedin and databases
- Word of mouth
- Headhunting
- Sourcing
- Alliances
- Existing "one-man" consultancies
- Existing sub suppliers short of expertise

Recruitment procedure

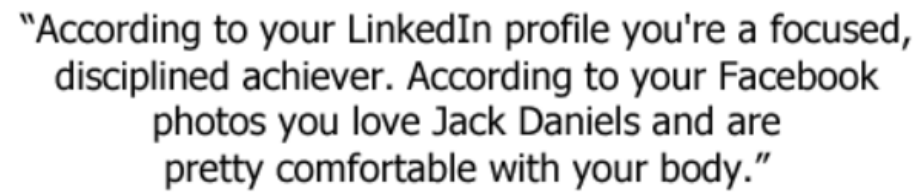
- Varies from time to time but in general
- Contact potential consultant
- Determine whether there's a match on the phone
- Personal interview
- Include in database

The role of the freelance consultant—consultants Do's and Don'ts

- You are an ambassador
- You will determine from time to time what you discuss with a customer
- You have an eye for value add towards the customer
- You are not necessarily a part of all social activities and meetings
- You might not always have full information
- At RailMates we have made a code of conduct

Impact on life situation

- You have your own company and CVR, pay B-tax and VAT yourself
 - You have to think of pension, courses and training, and doing accountancy
- If you receive pension beware of you can only earn 60.000 DKK after AMB, before your pension will be reduced. A lower hourly rate can sometimes be an advantage.
- If you receive efterløn beware of
 - You have to search for permission at your A-kasse
 - The rules are very strict in order to avoid "indirect business support"
- If you receive dagpenge it is difficult to get permission to have your own CVR
- You might have your own consultancy company besides working for us
 - We make terms of agreement regarding your own activities (code of conduct)
- If are an employee



DR2 25. august 2017 8:15

08:15 Sådan er det bare (1:9) ▶



Dansk reportageserie fra 2013 Hvorfor arbejder du egentlig? For langt de fleste danskere er det givet, at den eneste rigtige karriere er som fastansat med 37 timers arbejdsuge mandag-fredag. Men er det virkeligt sådan, vi bliver mest glade? Kan vores kroppe holde til det pres, man ligger under, når man er ked af sit job? Og hvorfor er det, at så få danskere vælger at blive iværksættere? Sendt første gang 23.12.2013

VARIGHED: 30 minutter

PRODUKTION: DANMARK, 2013

[-] G HD

KAN SES PÅ DR TV
INDTIL D. 23. SEP. 2017

- Danmark har 2.4 mio. lønmodtagere. ... Hver 5'te dansker er ked af jobbet ... "De fleste går på arbejde for at tjene penge og fordi, de skal".
- Vi har en kultur, hvor tryghed er vigtig"
- Martin Thorborg: "Den der vinder i dag, er den, der kan lide [at gøre] det man laver"
- Mette Kopp: "Jobsikkerhed er den hellige ko. Jeg vil ikke sige, at den bringer det værste frem i folk; men den holder det bedste i folk tilbage."
- Mette Kopp: "Jeg laver det, jeg allerhelst vil ... Det er svært at skille privat- og arbejdsliv... Der bliver sat ind på alle konti: selvtillid, selvværd i stedet for, at der drænes herfra"

<https://www.dr.dk/tv/se/sadan-er-det-bare/-/sadan-er-det-bare-1-9>

The role of the freelancer



Freelancer (enkeltmandsvirksomhed)

FORDELE	ULEMPER
Du bestemmer selv arbejdsomfanget	Ingen overenskomstregulering af arbejdstid
	Du er ikke en del af en virksomheds sociale liv
Højere lønindtægt (som bør rumme plads til fx de under ulemper anførte emner)	Måske perioder uden løn, og ingen feriepenge
	Du betaler selv pension, løn under sygdom og fravær
	Du betaler selv uddannelse og kurser
	Du betaler selv frokostpauser
Du bestemmer selv omfang af ferie	Ikke fast 5 (6) ugers ferie pr år
Du kan fratrække udgifter, moms, kørsel o.lign.	Momsregistrering (> 50.000 kr pr år, CVR-nummer)
	Du skal føre momsregnskab og indberette moms
Du kan spare op i virksomheden (Virksomhedsordning)	Du skal (lade) udarbejde årsrapport OG selvangivelse

Self employed? – some answers

Før start af iværksætter virksomhed

Dette er et opslagsværk for iværksættere og selvstændige.

Find 100 svar på at starte som iværksætter. Når man overvejer at starte som iværksætter, opstår der ofte kaos i ens hoved. Hvad er vigtigt og hvad er mindre vigtigt? Her finder du svar på de vigtigste iværksætter spørgsmål.

Startupsvar.dk formidler virksomhedsmæssige problemstillinger på en forståelig måde. Bare fordi du er dygtig inden for din branche, betyder det ikke nødvendigvis, at du er det inden for virksomhedsdrift. Ved du f.eks. hvordan du betaler [skat som iværksætter](#), håndterer [administration](#) og [markedsføring](#)?

Som iværksætter er der tusindvis af problemstillinger at tage stilling til. Brug god tid til at læse de 100 iværksættersvar, så vil du kunne overskue hvilke problemstillinger der er vigtige og hvilke, der kan vente med at blive løst.

Overblik gør det muligt at handle og komme igang. Det er bedre at komme igang i dag end i morgen



Kom i gang med markedsføring



Registrering af virksomhed



Administration & Bøvl



Some answers to questions on being self employed can be found here:

<http://www.startupsvar.dk/>

RailMates Ethical Codex for Consultants

RailMates Etiske Kodeks

RailMates etiske kodeks består af to dele:

A. Et etisk kodeks for konsulentopgaver i almindelighed.
B. Håndhævelse af etiske kodeks

A. ET ETISK KODEKS FOR KONSULENTOPGAVER I ALMINDELIGHED

Præambel
Det bærende princip i enhver professionel konsulentvirksomhed virke er, at dens konsulenter praktiserer en høj faglighed og høj etisk standard. Derved forudsættes at RailMates konsulenter i virket som eksterne leverandører af konsulentytelser udviser en høj grad af seriøsitet, faglighed og professionalisme, så kunden har tillid til og sikkerhed for, at konsulentydelsen er kompetent, kvalitetsbetonet og etisk forsvarlig.

Til at guide dette har RailMates udarbejdet dette kodeks, som dels bygger på Managementrådgivernes tilsvarende etiske kodeks¹, og som indeholder betragtninger om, hvad god skik inden for konsulentbranchen er, og som er tilpasset RailMates virkeområde.

Betydningen af principperne i kodekset fastlægges af Erhvervsetisk Nævn, og henryknet til princippernes helhed går forud for enkelte vurderinger. Konklusioner fra Erhvervsetisk Nævn fungerer som supplement til kodekset.

RailMates bærer et medansvar for at, at dens konsulenter efterlever RailMates etiske kodeks gennem udvælgelsen af konsulenter, men forventningen er konsulenten selv aktivt medvirker til overholdelsen.

Overholdelsen af det etiske kodeks skal medvirke til at sikre RailMates et godt omdømme for faglig ekspertise og god erhvervsetik.

Kodekset består af seks principper, som efterfølgende uddybes.

Principper

- Konsulenten arbejder loyalt for kundens interesser.
- Konsulenten sikrer skriftlige aftalevilkår, og afstemmer løbende de gensidige forventninger med kunden.
- Konsulenten påtager sig kun at løse opgaver, vedkommende er kvalificeret til.
- Konsulenten arbejder effektivt i opgaveudførelsen.
- Konsulenten behandler kunden, kundernes medarbejdere, repræsentanter og andre konsulenter fair og respektfuldt.
- Konsulenten behandler information om kunderne fortroligt.

Uddybning af de etiske principper

1. Konsulenten arbejder loyalt for kundernes interesser.

1.1 Konsulenten påtager sig ikke samtidig opgaver for indbyrdes konkurrerende kunder på strategiske og/eller potentielt konfliktende områder, uden forlofts at orientere kunden og RailMates herom og opnår disses accept.
1.2 Konsulentydelsen leveres på en sådan måde, at der ikke kan drages tvivl om konsulentens objektivitet og upartiskhed.
1.3 Konsulenten er forpligtet til af egen drift at orientere kunden og RailMates skriftligt om forhold, der i den konkrete sag kunne rejse tvivl om konsulentens objektivitet – eksempelvis samarbejdsrelationer eller økonomiske interesser, der kan påvirke uafhængigheden.
1.4 Konsulenten må ikke uden forlofts at oplyse kunden og RailMates herom modtage anvisningsprovision eller anden begunstigelse fra tredjepart, leverandører eller andre, som konsulenten anbefaler ydelser fra.
1.5 Konsulenten må ikke uden forlofts at oplyse kunden og RailMates herom yde provision eller andre begunstigelser til tredjepart, for at opnå indflydelse på kundens køb af konsulentytelser.

2. RailMates og konsulenten sikrer skriftlige aftalevilkår, og afstemmer løbende de gensidige forventninger med kunderne

2.1 RailMates og konsulenten sikrer i fællesskab skriftlige aftalevilkår i henhold til Samarbejdsaftale for konsulenter. Aftalen afspejler konsulentydelsens art, omfang og ansvar, honoraret og kundens øvrige omkostninger i forbindelse med konsulentydelsen.
2.2 Ved små opgaver kan kravet om skriftlighed afviges.

¹ <https://mr.dk/etik/etiksk20kodeks/Pages/default.aspx>

- Working loyal according to Customer interests.
- Working according to written agreements, seeking alignment of expectations.
- Accepting only assignments according to qualifications.
- Working efficiently, and creating value to Customer
- Being fair, professional and respectful in co-operating with Customer's employees, third party staff members, other consultants.
- Non-disclosure of Customer and Railmates business information.

Collaboration agreement

SAMARBEJDSAFTALE

Samarbejdsaftale for løst tilknyttede konsulenter

mellem

RailMates ApS
Njalsgade 76, 4. sal
2300 København S
CVR nr. _____

(i det følgende benævnt RailMates ApS)

og

NNNN
Vej nr. DK-XXXX By
CVR-nr. _____

(i det følgende benævnt Konsulenten)

§1 Omfang og baggrund

Nærværende aftale fastlægger de praktiske forhold i samarbejdet mellem RailMates ApS og Konsulenten. Samarbejdet omfatter markedsføring, salg, produktudvikling og administration af konsulentytelser.

Konsulenten er i forhold til RailMates ApS at betragte som selvstændig erhvervsdrivende, som fortsat driver sin virksomhed for egen regning og risiko. Konsulenten bærer selv ansvaret for at tilrettelægge og planlægge sit eget arbejde. Konsulenten har selvstændig økonomisk risiko for arbejde, der udføres som en del af samarbejdet med RailMates ApS.

Konsulenten har ingen beføjelser til at påtage sig forpligtelser overfor tredjemand på RailMates ApS vegne. RailMates ApS har igen forpligtelser overfor Konsulenten i forhold til kundeaftaler eller som arbejdsgiver i forhold til lovgivning, herunder kildeskatte-, ferie- og funktionærlov.

§2 Markedsføring

RailMates ApS står for markedsføring, men forventer, at Konsulenten deltager aktivt i dette overfor RailMates ApS kunder, som Konsulenten udfører fakturerbare opgaver for. RailMates ApS afholder alle omkostninger til fælles markedsføring.

Konsulenten afholder selv eventuelle omkostninger til repræsentation med kunder med mindre andet udtrykkeligt er aftalt.

§ Salg

RailMates ApS varetager på vegne af Konsulenten alle salgsaktiviteter rettet mod RailMates ApS kunder med mindre andet er eksplicit aftalt. Salgsmkostninger såsom rejser, ophold, repræsentation mv., som Konsulenten måtte have som led heri, afholdes af RailMates ApS, men skal da forlods være aftalt med RailMates ApS. Omkostninger ud over det aftalte afholdes af Konsulenten.

Agreement on e.g.:

- Non-disclosure agreement
- Administration
- Minimum hourly rate
- Payment terms
- Invoicing terms
- Special needs or arrangements

RaCo – Thoughts about our Community

RaCo Purpose

To Create a "Community" of professional freelance consultants with focus on:

- Involvement and cooperation
- Knowledge sharing, Sparring and networking
- Keeping updated on the Railway business
- Professional workshops, courses and seminars
- Social arrangements



Physical

Virtual

Online via
RailMates.dk

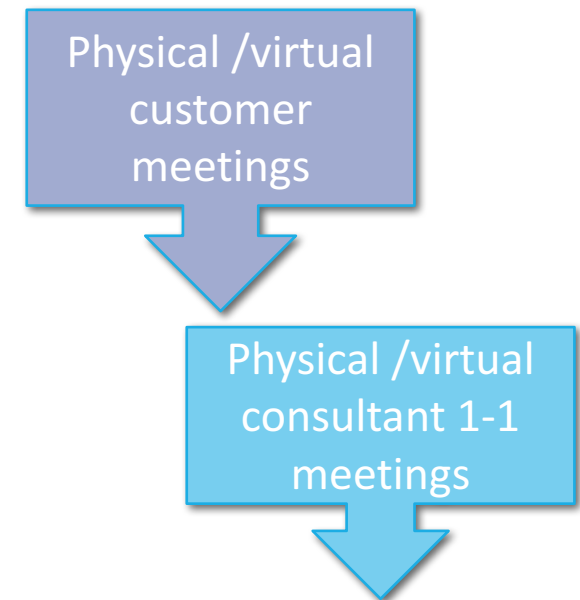
Quality Assurance and 1-1 dialogue meetings

Purpose:

To ensure the best possible conditions to obtain consultant wellbeing and performance as well as customer satisfaction, by means of a constructive dialogue/feedback between the Consultant, the Customer and RailMates.

Topics:

- Overall wellbeing
- What should we do more?
- What should we do less?
- What should we stop?



Wrap-Up and closing

